



**Licence Professionnelle d'Assurances**

**Année 2007-2008**

## **EXAMEN MODULE**

**« Marchés et stratégie des acteurs (U2) »**

**VENDREDI 22 FEVRIER 2008**

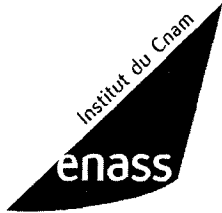
**13 H 30 – 15 H 30**

**DUREE 2 heures**

**(ni document ni calculatrice autorisés)**

---

Quels sont les atouts et les faiblesses des agents généraux, des courtiers et des réseaux financiers pour la distribution des assurances-vie et non-vie en France ?



**Licence Professionnelle d'Assurances**

**Année 2006-2007**

**EXAMEN MODULE**

**« Marchés et stratégie des acteurs (U2) »**

**MARDI 20 FEVRIER 2007**

**15 H 30 – 17 H 30**

**DUREE 2 heures**

**(ni document ni calculatrice autorisés)**

\_\_\_\_\_

L'importance et la gestion des placements des sociétés d'assurances françaises.

Année 2005-2006

*Licence  
Professionnelle  
d'Assurances*

## EXAMEN MODULE

### « PANORAMA DU MARCHÉ (U 2) »

Mercredi 6 septembre 2006

11 H 00 – 13 H 00

DUREE 2 heures

**(ni document ni calculatrice autorisés)**

---

La situation juridique, économie et commerciale des sociétés d'assurances mutuelles et des sociétés mutuelles d'assurances sur le marché français.

Année 2005-2006

*Licence  
Professionnelle  
d'Assurances*

## EXAMEN MODULE

### « PANORAMA DU MARCHÉ (U 2) »

Mardi 14 février 2006

11 H 15 – 13 H 15

DUREE 2 heures

**(aucun document autorisé)**

---

Comparez la distribution des produits d'assurance en France par les courtiers, les établissements financiers et la Poste

Année 2004-2005

*Licence  
Professionnelle  
d'Assurances*

## EXAMEN MODULE

### « PANORAMA DU MARCHÉ (U 2) »

Jeudi 1<sup>er</sup> septembre 2005

15 H 00 – 17 H 00

DUREE 2 heures

(aucun document autorisé)

---

Le rôle des organismes internationaux d'assurance et des organismes nationaux de contrôle

Année 2004-2005

*Licence  
Professionnelle  
d'Assurances*

## EXAMEN MODULE

### « PANORAMA DU MARCHÉ (U 2) »

Mardi 22 février 2005

15 H 00 – 17 H 00

DUREE 2 heures

(aucun document autorisé)

---

En ce qui concerne la distribution de l'assurance en France, quelles sont les forces et les faiblesses des sociétés mutuelles d'assurances sans intermédiaires, des agents généraux et de la bancassurance ?